



AchieveGlobal expanderar

Vi söker nordiska frilanskonsulter!

AchieveGlobal
Odengatan 52
113 51 Stockholm
08-440 90 30

www.achievegloabal.se

AchieveGlobal är världsledande inom säljtränning, utbildning av kundservicepersonal och ledarskapsutveckling. Vi har kontor i 42 länder och har sedan 1960 forskat i affärs-mannaskap. Vi hjälper våra kunder att få ut ett bättre resultat ur sina strategier.

AchieveGlobal Nordic har idag 12 tränare och behöver ytterligare förstärkning.

Dina arbetsuppgifter kommer att bli att leverera våra olika utbildningsprogram inom säljtränning, kundservice och ledarskap. Du har en pedagogisk ådra samt ett brinnande intresse för försäljning, kommunikation och affärsmannaskap.

Vad handlar jobbet om?

Fokus blir att genomföra sälj-, service- och ledarskapsutbildningar för företag som jobbar business to business och business to consumer, därför är det en fördel om du har erfarenhet av försäljning. Du får arbeta med uppdrag i ett expanderade företag och du blir en del av ett härligt gäng.

Som tränare är du en viktig del i säljprocessen, vi ser gärna att du är med på kundbesök för att på djupet kunna förstå och sätta dig in i kundens behov.

Du kommer att leverera väl beprövade utbildningar. Som tränare behöver du vara lyhörd och snabbt kunna anpassa kursinnehållet till deltagarnas behov. En tränare från AchieveGlobal är inte bara trevlig och inspirerande, de vågar utmana och de är bra på att ge konstruktiv feedback som hjälper till att lyfta fram deltagarnas styrkor och ta tag i sina utvecklingsområden. Utbildningarna genomförs på ett av kunden valt konferensställe, oftast i Oslo, Köpenhamn, Helsingfors eller Stockholm. Räkna med 30-40 övernattningar per år.

Vi ger dig en gedigen utbildning i och certifiering för att utbilda andra.

Ditt första språk ska vara något av de Nordiska språken och du behöver kunna prata, läsa och skriva svenska samt engelska, då en del material är på engelska och kommunikation sker med engelsktalande kunder och kolleger runt om i världen.

De olika program som du kommer att få lära dig genomföra och sälja är bland annat: Säljtränning – PSS, Servicetränning – CXS, Ledarskapsutbildning – NBC

De dagar du inte levererar utbildningar är du aktiv som provisionsbaserad säljare. Som säljare representera du AchieveGlobal på ett sätt som går i linje med hur vi själva bearbetar marknaden. I rollen som säljare kommer du att jobba med nykunds-bearbetning genom att kontakta företag som tidigare inte bearbetas av AchieveGlobal.

Ersättning: per kursdag + säljprovision
Varaktighet: samarbetsavtal för frilanskonsult

Ansökan

Ansökan via mail: CV till kontakt@achievegloabal.se, ange "Frilans" som ämne.
För mer information: ring Carl-Johan Johnson +46 (0)8-440 90 31



Developing the 21st
century workforce™